

人のやらないことに勝機がある！ これからの時代の代理店の変わり方

代理店の新しいかたち。お客様救済事業が評価を生む

解決策編

専属専業脱出マニュアル

開催日：3/12（月） 19:00~21:00（開場18:45）
 ※終了後、懇親会を準備していますのでご予約下さい（要実費）

●代理店価値を創造するとは？

- お客様が抱える問題を解決することで競合の代理店、直販に勝つ。
- 知らないうちに窮地に立つ中小企業
- お客様の困りごとを解決する
- 金融円滑化法のその後は大変！
- 今、住宅ローンが危ない。
- 住宅ローン返済が滞ると・・・。
- 長期火災の解約 Comバック対策
- 代理店しかないお客様の相談窓口

【セミナーの目的】

保険代理店・FPが、顧客の問題解決をするための知識と、ソリューションを持つことで、将来にわたり価値ある代理店として勝ち残ることを目的とした勉強会です。

会場地図



地下鉄「中央線」堺筋本町駅下車徒歩約5分
 地下鉄「堺筋線」堺筋本町駅下車徒歩約5分

- 会場：大阪産業創造館（5階研修室E）
 大阪市中央区本町1丁目4-5
 - 参加費：3,000円
 - 事務局：(株)ユニバーサルホールディングス
 マネジメントジム事業部
- URL：<http://43up.webuni.jp/>

【講師】株式会社 アルファコーポレーション 代表取締役 米田昇市



大学卒業後、大手不動産会社に19年勤務。仲介営業に携わり、全社、千数百名の営業スタッフの中で全国No.1を達成する。その後、マネジメント・管理職を歴任し、不動産取引のクレームの対処などを経験することにより顧客満足に対して深く考察を行うようになる。顧客サービスの一環として、ファイナンシャルプランニングを取入れ、CFP(R)・1級FP技能士の資格を取得。大阪の老舗不動産鑑定会社に3年間勤務後22年にわたる事業用不動産の取扱から中小企業経営者のプレーンに恵まれる。相談の多くは事業承継や資金繰り・債務整理の相談等、経営支援から資金繰りまで多岐にわたる・・・この多くの経験から 絆クラブを設立。不動産業界発展のために尽力している。

3月12日 「専属専業脱出マニュアル」 解決策編～参加申込書

フリガナ

御社名

役職・お名前

〒 - TEL (- -)

住所 FAX (- -)

E-mail @

参加申込は、FAX 072-278-4322 (お問合せ) TEL: 072-278-4311
 担当 吉崎