

集客の悩みが一瞬で解消する塾「プライド」

1000人に1人の士業だけの クライアント引き寄せ術

0.1%の士業のみが知る、クライアント獲得法！

クライアントが何らかの行動を起こした時に発生する士業業務。しかし、クライアントが減る一方、競合士業は増加の一途をたどっています。こんな環境だからこそ、士業の0.1%の人だけが知るクライアント引き寄せ術で差別化ができるのです。

開催日：1月21日(火)

18:30～20:30

●誰も気づいていない 士業マーケットがある

- 何を伝えるかを考えると
士業業務は勝手についてくる
- 事業という流れの川上にポジションを変える
- 売りの4原則を身に付ける
- 手つかずの士業マーケットがある
- 士業業務のブルーオーシャンとは
- キラッと輝く士業に見せる差別化戦略

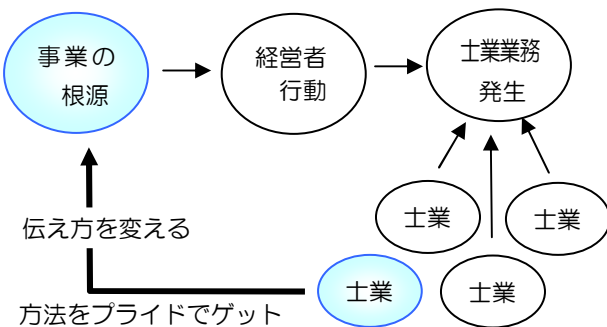


地下鉄「中央線」堺筋本町駅下車徒歩約5分
地下鉄「堺筋線」堺筋本町駅下車徒歩約5分

- 会場：大阪産業創造館（5階研修室 E）
大阪市中央区本町1丁目4-5
- 参加費：5,000円
- 事務局：(株)ユニバーサルホールディングス
マネジментジム事業部
堺市中区深井清水町4022-2
電話：072-278-4311

URL：<http://www.aru-aru43.com>

ポジションの変更とは



【プライドとは】

士業が、クライアントの問題解決をするための知識と、ソリューションを持つことで、将来にわたり選ばれるコンサルタントとして勝ち残ることを目的とした勉強会です。

【講師】

- 1部：(株)ユニバーサルホールディングス 代表 北野明信
- 2部：FPフレンズ(有) 代表 宮田和重

1月21日 ～0.1%の士業のための「クライアント引き寄せ術」～参加申込書

フリガナ

事務所名

資格・お名前

〒

TEL (- -)

住所

FAX (- -)

E-mail

@



参加申込は、FAX 072-278-4322

(お問合せ) TEL：072-278-4311 担当 吉崎