

創風会「年間テーマ」これからの時代の事業の変わり方

代理店の経営コンサル化 出口戦略を身につける

保険を単に案内するという代理店の立場から、経営者が抱える問題に積極的に関わる経営コンサルタントの立場へポジションを変えることが、勝ち残るポイントです

2月14日(木)

18:30~20:30

● 簡単な経営コンサル化戦略

代理店の経営コンサル化は出口戦略を準備することで、本業への落とし込みがスムーズになる！

第1部 社会保険料適正化スキームとは

社会保険料の適正化は中小企業が頭を抱える問題となっています。人件費を抑えつつ、やる気の出る制度を作りたい。このような悩みを解決することが代理店価値の上昇に繋がります

講師：社会保険労務士 中峯崇文

第2部 家賃・保証金軽減交渉サービス

売上減少に苦しむ中小企業にとって手つかずの、電気・水道・ガス・家賃・保証金等の経費削減が切り口となります

講師：上六社中株式会社 代表取締役
榛木茂雄

- 会場：大阪産業創造館
大阪市中央区本町1丁目4-5
 - 参加費：3,000円
 - 主催：創風会
 - 事務局：(株)ユニバーサルホールディングス
マネジメントシム事業部
堺市中区深井清水町4022-2
 - 電話：072-278-4311
担当：吉崎良一
- URL：<http://43up.webuni.jp/>

会場地図



地下鉄「中央線」堺筋本町駅下車徒歩約5分
地下鉄「堺筋線」堺筋本町駅下車徒歩約5分

【創風会とは】

保険代理店・FPが、顧客の問題解決をするための知識と、ソリューションを持つことで、将来にわたり価値ある代理店として勝ち残ることを目的とした志の会です。

2月14日 代理店の経営コンサル化・出口戦略を身につける セミナー 参加申込書

フリガナ

御社名

役職・お名前

〒

TEL ()

住所

FAX ()

E-mail

@

参加申込は FAX番号 072-278-4322

お問い合わせは TEL072-278-4311 担当 吉崎 まで