

限定 6 社
定員になり次第締切

～ガンバル社長の勝ち残り戦略～

そうか！そんな方法があったのか

- 日時 10月23日(火)
11月7日(水)
19:00～21:00(開場18:45)

- 会場 大阪産業創造館
大阪市中央区本町1丁目4-5



地下鉄「中央線」堺筋本町駅下車徒歩約5分
地下鉄「堺筋線」堺筋本町駅下車徒歩約5分

- 参加費 3,000円
- 主催 (株)ユニバーサルホールディングス
マネジментジム事業部
- お問合せ 堺市中区深井清水町4022-2-4F
TEL 072-278-4311 担当:吉崎
- 講師 北野 明信 (きたのあきのい)

(株)ユニバーサルホールディングス 代表取締役

大学卒業後保険会社に就職。23歳で独立し独自の営業手法で業績を伸ばす。26歳の時、親族の裏切りから父親の経営する会社が倒産の危機に陥ったため、債務整理・債権回収の責任者として入社、10年の歳月を掛けて倒産させること無く処理する。この経験を基に、人の心理の後ろに隠された心情を捉えた「志マーケティング理論」を完成させ、コンサルティング実績は400社を超える。

■ 会社は自分で再生できる ■

どんな状況の時にも活路は必ずある。経営者の志ひとつで企業は息を吹き返すことも、そのままマーケットから退場することにもなる。どこが違うのか？それは、時流にあった方向性と、お客様の心理心情を掴んだマーケティングが出来ているか。このセミナーで御社のこれからの方向性が見えてきます！

■ セミナープログラム ■ (抜粋)

第1部、こうして会社は黒字化された

- 1、商品が勝手に売れる極意5原則
- 2、砂漠で砂を売る営業のプロ、水を売る素人
- 3、経営者は転んでも利益を掴む
- 4、売り込まずに売る仕組み営業
- 5、経費1%軽減が大きな利益を生む

第2部、志の無い企業は消滅するのみ

- 1、志が人の心に響く時、全てが変わる
- 2、志マーケティング具体例
- 2、人の心情から事業が生まれる
- 3、自分で事業が創れる経営者になる

マネジментジムとは：右肩下がりの時代に、右肩上がりの時の経営をする。これでは経営が上手くいく訳がありません。真面目にすれば会社経営がうまくいくと勘違いしていませんか？ マネジментジムはこのような経営者様に気付きの機会を提供する志の場です

* お申込み

FAX : 072-278-4322

(ご記入の上このままFAX下さい)

* お問合せ

mail : info@aru-aru43.com

URL : <http://www.aru-aru43.com>

申込日程

10月23日

11月7日

※ 両日とも、同内容となります。どちらかの日程をお選びください

会社名	お名前 (フリガナ)	役職
〒 -	TEL (- -)	
	FAX (- -)	
E-mail	@	