

経営コンサルタントを目指す先生の勉強会

〈年間テーマ〉 これからの時代の土業の変わり方

クライアントの利益を伸ばす 土業の経営コンサル手法

中小企業を取り巻く環境は一段と厳しさを増しています。経営者は身近な相談相手がいないため、孤独な戦いを続けています。先生方が優れた知識を持っているのはわかるものの、経営者の目線から見ると誰に、どのようにして相談を持ちかけたらよいかわからないことが多いようです。差別化をし、輝きを出すことが選ばれる土業の第1条件となります。

開催日：9/12 (水)

18:30～20:30

※終了後 懇親会を準備していますのでご予約下さい (要実費)

●勝ち残る土業の マーケティング戦略

- 土業は経営者の真の相談者になれ
- 先生自身が今後の方向性を決める
- 着地点を決めると世界が変わる
- 誰のための事業なのか
- クライアントの先の顧客を考える

【マネジメントジムとは】

土業が、クライアントの問題解決をするための知識と、ソリューションを持つことで、将来にわたり選ばれるコンサルタントとして勝ち残ることを目的とした勉強会です。



地下鉄「中央線」堺筋本町駅下車徒歩約5分
地下鉄「堺筋線」堺筋本町駅下車徒歩約5分

- 会場：大阪産業創造館 (6階会議室 D)
大阪市中央区本町1丁目4-5
- 参加費：5,000円
- 事務局：(株)ユニバーサルホールディングス
マネジメントジム事業部
堺市中区深井清水町4022-2
電話：072-278-4311

URL：<http://www.aru-aru43.com>

【講師】株式会社 ユニバーサルホールディングス 代表取締役 北野明信

従業員1000名を超える繊維製品製造会社の経営者の息子として生まれ、何不自由すること無く育ち、大学卒業後、父親と同じ職業を嫌い保険会社に就職。昔ながらの慣習に拘る大企業の硬直性に問題があると感じ、23歳で独立し代理店ビジネスを始め他の営業マンとは一線を隔した営業手法で業績を伸ばす。26歳の時、親族の裏切りから父親の会社が倒産の危機に陥ったため、債務整理の責任者として入社10年の歳月をかけ倒産させること無く処理する。この間、人の心の急激な変化に衝撃を受けどん底を味わうも、どのようにすれば他人に頼ることなく、企業を守り伸ばすことが出来るのかを研究し独自の、「天邪鬼マーケティング理論」を完成させる。現在は、金融コンサルティングをはじめ、中小企業の経営に関する相談に応じ、コンサルティングした会社は、400社を超える。



9月12日 マネジメントジム～経営コンサルタントを目指す先生の会～参加申込書

フリガナ

事務所名

資格・お名前

〒 -
住所

TEL (-)
FAX (-)

E-mail

@

参加申込は、FAX 072-278-4322

(お問合せ) TEL: 072-278-4311
担当 吉崎